

Redaktor wydania: Krzysztof Tkocz

KOMENTARZ PORANNY

Rynki wpatrzone w Jackson Hole

Odeagowanie ubiegłotygodniowej paniki, która sprowadziła WIG20 w rejony 2055 pkt czyli ponad 15% poniżej lipcowego szczytu, jest na razie dość rachityczne. Na ostatnich 2 sesjach WIG20 dotarł do poziomu 2130 pkt, ale kończył już w okolicy 2100 pkt. Tymczasem normalna korekta takiego ruchu powinna znosić przynajmniej 38% (2168 pkt). Wczoraj poznaliśmy wstępne dane przemysłowych PMI w sierpniu. W Europie okazały się one nieco lepsze od niskich oczekiwań. Rozczarował odczyt w Stanach, bo 49,9 pkt (50,5 pkt. oczek.) to pierwszy odczyt świadczący o spowolnieniu przemysłu od... września 2009. Być może gospodarka amerykańska, która dotychczas nie odczuwała skutków polityki celnej z partnerem chińskim (widząc że administracja rozszerzała cła z 50 mld USD do ok. 550 mld USD od września czyli na cały import z Chin), zaczyna wyraźnie słabnąć. To oczywiście „woda na młyn” dla zwolenników łagodnej polityki monetarnej. W lipcu Fed już obniżył stopy procentowe, ale 25 p.b. cięcia stóp zostało odebrane „jastrzębio”. Dziś rynek z uwagą będzie wsluchiwał się w słowa Jerome Powella. Prezes Fed przemawia na sympozjum w Jackson Hole. Nastroje o poranku są pozytywne, ale handel w Azji odbywał się na zmniejszonych wolumenach. Kontrakty na DAX zyskują 0,7%.

Krystian Brymora

SKRÓT INFORMACJI ZE SPÓŁEK

- **PCC Rokita:** Skorygowana EBITDA w 2Q'19 blisko 30% poniżej oczekiwań [komentarz BDM];
- **JSW:** Zysk netto spółki w 2Q'19 wyniósł 133,3 mln PLN wobec konsensusu 110,5 mln PLN zysku;
- **Dom Development:** Wyniki 2Q'19 znacznie powyżej konsensusu [komentarz BDM];
- **Rynek sody/PCR:** Podsumowanie konferencji amerykańskich producentów sody [komentarz BDM];
- **Budimex:** Spółka miała 43,6 mln zł zysku netto w 2Q'19 r.;
- **Elektrobudowa:** Spółka miała wstępnie 34,1 mln PLN jednostkowej straty netto w 1H'19;
- **PGNiG:** Spółka planuje prace na 14 kolejnych odwiertach w Polsce w 2H'19;
- **Torpol:** Oferta konsorcjum Torpolu o wartości 178,8 mln PLN ponownie wybrana przez Elektroenergię Ostrołęka;
- **PKP Cargo:** Spółka podtrzymało prognozę 1,2 mld PLN EBITDA na cały 2019 r.;
- **Bank Handlowy:** Wzrost odpisów w 2Q'19 miał charakter jednorazowy;
- **Play:** Spółka podtrzymuje cel łącznie 9,5 tys. stacji swojej sieci na koniec 2021 r.;
- **Mostostal Zabrze:** Portfel zamówień grupy wynosi 395,2 mln PLN na koniec VII;
- **KGHM:** Spółka widzi jeszcze możliwości optymalizacji w Sierra Gorda;
- **Aplisens:** Spółka raczej nie przekroczy 120 mln PLN przychodów w 2019 r.;

WYKRES DNIA

Wstępny odczyt przemysłowego PMI w USA za sierpień wyniósł 49,9 pkt. Konsensus zakładał wynik na poziomie 50,5. Jest to pierwszy odczyt świadczący o spowolnieniu przemysłu (<50 pkt.) od... września 2009.

PMI Manufacturing US - monthly



PMIUSA Index (Index US Manufacturing PMI SA) biuletyn wykreś. Dni: 24462014

Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., Bloomberg

Notowania: czwartek, 22 sierpnia 2019

	Wartość	Zmiana	
		1D	YTD
WIG20	2 108,1	0,1%	-7,4%
WIG30	2 410,1	0,0%	-6,6%
mWIG40	3 756,0	-0,2%	-3,9%
sWIG80	11 591,9	-0,4%	9,7%
WIG	56 118,9	0,0%	-2,7%
WIG Banki	7 157,5	0,5%	-4,0%
WIG Bud	1 989,3	0,6%	3,9%
WIG Chemia	9 360,5	1,6%	0,1%
WIG Dew	2 230,9	-1,1%	16,7%
WIG Energia	1 857,5	-0,3%	-22,9%
WIG IT	2 477,3	-1,4%	24,4%
WIG Media	5 040,9	-1,9%	11,7%
WIG Paliwa	6 652,5	-0,2%	-16,8%
WIG Spoż	3 166,1	-1,4%	-6,4%
WIG Surowce	2 595,0	-0,6%	-24,2%
WIG Telco	823,1	0,2%	32,8%
DAX	11 747,0	-0,5%	11,3%
CAC40	5 388,3	-0,9%	13,9%
BUX	39 394,7	-0,6%	0,7%
S&P500	2 923,0	0,0%	16,6%
DJIA	26 252,2	0,2%	12,5%
Nasdaq Comp	7 991,4	-0,4%	20,4%
Bovespa	100 011,3	-1,2%	13,8%
Nikkei225	20 703,4	0,4%	3,4%
S&P/ASX 200	6 520,2	0,3%	15,5%
Złoto	1 499,1	-0,5%	17,0%
Miedź	5 732,0	0,4%	-3,9%
Ropa WTI	55,4	-0,6%	15,2%
EUR/PLN	4,36	0,3%	1,6%
USD/PLN	3,93	0,4%	5,0%
CHF/PLN	4,00	0,1%	4,9%
EUR/USD	1,11	-0,2%	-3,2%
USD/JPY	106,4	0,0%	-2,9%

FW20

	Wartość	Zmiana	
Kurs otwarcia	2 104	-1	-0,05%
Kurs zamknięcia	2 108	0	0,00%
Kurs min.	2 099	-4	-0,19%
Kurs max.	2 126	-6	-0,28%
Wolumen obrotu	11 261	-546	-4,62%
Otwarte pozycje	55 793	-672	-1,19%

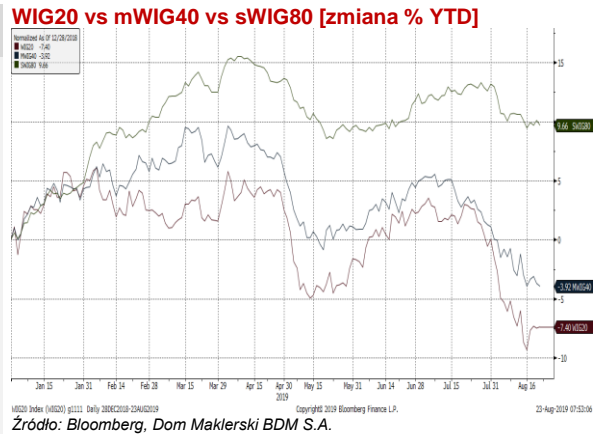
Indeksy GPW

Indeks	Open	Low	High	Close	1D	Obrót
WIG20	2 108,88	2 097,00	2 126,87	2 108,05	0,1%	612
WIG30	2 410,26	2 399,15	2 430,41	2 410,09	0,0%	633
mWIG40	3 764,76	11 576,57	11 651,67	3 756,04	-0,2%	39
sWIG80	11 645,64	3 755,95	3 776,49	11 591,88	-0,4%	11
WIG-PL	57 394,98	57 305,49	57 609,60	57 305,49	0,0%	667
WIG	56 165,08	55 956,43	56 520,10	56 118,92	0,0%	669

WIG20

	Close	MC	1D	YTD
Alior	42,16	5 504	0,0%	-20,7%
CCC	130,70	5 381	-1,1%	-32,4%
CD Projekt	239,40	23 011	0,6%	64,4%
Cyfrowy P.	28,48	18 214	0,8%	26,2%
Dino	149,60	14 667	-0,8%	56,1%
JSW	32,34	3 797	-3,0%	-51,9%
KGHM	74,78	14 956	-0,2%	-15,9%
Lotos	79,72	14 738	2,9%	-9,9%
LPP	7 130,00	13 208	1,4%	-9,2%
mBANK	330,00	13 971	1,4%	-22,2%
Orange	6,04	7 920	0,1%	26,0%
Pekao	97,54	25 601	-0,6%	-10,5%
PGE	7,36	13 765	-1,3%	-26,4%
PGNiG	4,70	27 135	-2,4%	-32,0%
PKN Orlen	89,50	38 280	-0,4%	-17,2%
PKOBP	40,10	50 125	0,5%	1,6%
Play	31,06	7 893	-1,4%	49,3%
PZU	37,22	32 140	-0,3%	-15,2%
Santander Polska	307,40	31 382	2,3%	-14,2%
Tauron	1,46	2 560	0,6%	-33,3%

mWIG40					WIG20 vs mWIG40 vs sWIG80 [zmiana % YTD]				
	Close	MC	1D	YTD		Close	MC	1D	YTD
11 bit	402,00	919	4,1%	64,8%	GTC	9,26	4 496	-2,5%	13,1%
Amica	108,20	841	0,4%	-5,7%	Handlowy	51,60	6 742	-0,2%	-25,3%
Amrest	39,70	8 716	1,1%	-0,7%	ING BSK	190,00	24 719	-0,1%	5,6%
Asseco PL	55,70	4 623	-1,9%	20,8%	Inter Cars	199,00	2 819	-0,3%	-4,8%
Azoty	37,20	3 690	1,9%	19,3%	Kernel	44,50	3 646	-1,1%	-9,1%
Benefit Sys.	588,00	1 681	-2,0%	-30,3%	Kęty	308,00	2 948	0,3%	-6,4%
Bogdanka	36,00	1 224	-0,3%	-29,8%	Kruk	167,40	3 169	-0,9%	6,8%
Boryszew	4,49	1 078	-0,2%	-4,5%	LC Corp	2,30	1 029	-1,7%	-6,1%
Budimex	132,00	3 370	1,7%	16,2%	Livechat	38,20	984	0,4%	50,7%
CI Games	1,03	156	-3,7%	25,9%	Mabion	76,50	1 050	2,0%	-11,7%
Ciech	34,60	1 823	2,4%	-21,9%	Millennium	7,15	8 674	1,3%	-19,4%
Comarch	171,00	1 391	-0,6%	12,5%	Orbis	105,00	4 838	0,5%	16,4%
Echo	4,26	1 758	-0,9%	31,1%	PKP Cargo	28,10	1 259	-2,4%	-36,0%
Enea	8,13	3 589	-0,7%	-17,9%	PlayWay	178,80	1 180	3,6%	32,4%
Energia	6,68	2 764	2,7%	-25,1%	Polimex	2,22	525	-3,1%	-21,0%
Eurocash	18,20	2 533	-3,1%	3,4%	Stalprodukt	201,00	1 122	1,3%	-37,2%
Famur	3,96	2 276	-3,9%	-26,7%	Trakcja	2,11	108	-0,7%	-46,6%
Forté	25,00	598	0,8%	9,9%	VRG	4,28	1 003	0,0%	5,9%
Getin	0,97	184	0,0%	42,9%	Wawel	644,00	966	-3,6%	-22,8%
GPW	39,55	1 660	0,3%	7,9%	WP.PL	60,20	1 746	-2,9%	14,0%



FW20



WIG20



INFORMACJE ZE SPÓLEK

PCC Rokita

Spółka opublikowała raport za 2Q'19

BDM: wyniki na poziomie skorygowanej EBITDA są niższe od naszych oczekiwań o ok. 29% (-34% r/r), mimo iż byliśmy na samym dole konsensusu. Jest to efekt gł. niższych przychodów (-3%/-11 mln PLN) vs oczek. i wyższych kosztów (zysk brutto -19%/-16 mln PLN vs oczek) zrealizowanych w segmencie Chloropochodnych (tylko 185 mln PLN sprzedaży vs 213 mln PLN oczek.). CFO na poziomie 45,5 mln PLN, CAPEX 52,4 mln PLN. W efekcie po wypłacie 165 mln PLN dywidendy dług netto rośnie o ok. 180 mln PLN do 821,3 mln PLN i stanowi 2,61x 12-miesięcznej EBITDA.

ONE-OFFS:

W 2Q'19 saldo PDO wyniosło +2,5 mln PLN na co wpływ miała gł. sprzedaż białych certyfikatów (+2,1 mln PLN). W zysku brutto ze sprzedaży widoczny odpis na aktywach trwałych w kwocie -1,5 mln PLN.

ALKALIA:

Przyczyna niższych od oczekiwań przychodów tkwi w wolumenie. Spółka nie wykorzystwała w pełni rozbudowanego już w 2Q'18 potencjału produkcyjnego elektrolizy. Rok temu zarząd informował o montażu dodatkowych dwóch elektrolizerów zwiększających nominalne zdolności ze 168 do 180 tys. ton w przeliczeniu na ług sodowy. Podczas tegorocznego postępu remontowego (2Q'19) zostały rozbudowane stacje załadunku ługu oraz obróbki solanki jak informuje spółka. W efekcie po wyeliminowaniu wąskich gardeł produkcyjnych nominalne zdolności mają wzrosnąć do 230 tys. ton ługu sodowego rocznie.

W 2Q'19 wolumeny alkaliów wzrosły tylko o 3,7% r/r wobec oczekiwanego „dwucyfrowego” wzrostu. Średnie zrealizowane ceny spadły o ok. 4% r/r. Spółka, podobnie jak kwartał wcześniej maksymalizowała wolumeny na ługu sodowym kosztem sody wskutek korzystniejszych warunków cenowych.

W komentarzu spółka podaje, że w 1H'19 wolumeny ługu wzrosły o 12% r/r a sody kaustycznej o 3% r/r. Ceny w tym okresie spadły o 5% r/r w przypadku ługu i aż 19% r/r dla sody.

PUR:

EBITDA w Poliuretanach okazała się blisko 6 mln PLN lepsza od naszych oczekiwań. Nie bez znaczenia wpływ na to ma zmiana rozliczeń z segmentem Chloropochodne w kwestii zakupu tlenu propylenu od 2019 roku. W sprawozdaniu zarządu efekt ten jest oceniany na +5,4 mln PLN.

Wolumeny sprzedaży polioli spadły w 2Q'19 o 10% r/r (-7% r/r oczek.). Spółka zwiększała sprzedaż systemów PUR i bardziej specjalistycznych produktów co poprawiało mix i średnią cenę. W komentarzu spółka zwraca uwagę na trudne otoczenie biznesowe (spadek popytu w meblarstwie i automotive). Szansą na zmianę negatywnego otoczenia jest utrzymanie niskich cen TDI, co poprawia konkurencyjność cenową materacy PUR vs alternatywne technologie.

INWESTYCJE:

W trakcie postępu remontowego zrealizowane zostały inwestycje rozbudowy węzła załadunku ługu oraz obróbki solanki, co po wyeliminowaniu wąskich gardeł zwiększy nominalne zdolności elektrolizy do 230 tys. ton w przeliczeniu na NaOH (vs 180 tys. ton dotychczas). W PUR były kontynuowane prace dot. instalacji pilotażowej do różnego typu polioli, które mają się zakończyć w 3Q'19. Spółka kontynuuje również pracę nad rozbudową bazy zbiornikowej tlenu etylenu. Brak informacji o nowych inwestycjach.

PODSUMOWANIE/PERSPEKTYWY:

W 2Q'19 otoczenie biznesowe w alkaliach było trudniejsze niż się spodziewaliśmy, na co wpływ miał wyraźny spadek (ponad 20% r/r) zamorskich cen sody kaustycznej. Tym samym spółka nie była w stanie wyraźnie zwiększyć wolumenów sprzedaży z rozbudowanej elektrolizy. Dodatkowo w kosztach widoczny jest coraz bardziej wpływ wyższych cen e.e., choć efekt ten będzie wyraźny dopiero w 4Q'19 (obecnie +2% r/r, w 4Q'19 ok. 9/10% r/r). Tym samym spółka będzie potrzebować wzrostu cen alkaliów. Ten spodziewany jest w 2H'19, choć jego skala może być zbyt mała aby zrównoważyć wzrost kosztów. Z kolei w PUR widzimy wyraźny spadek kosztów propylenu (ok. 150 EUR/t, ceny najniższe od 1,5 roku), które doskwierają spółce w 2Q'19. Segment więc powinien poprawiać wyniki.

Wybrane dane finansowe [mln PLN]

	2Q'18	2Q'19	zmiana r/r	2Q'19P BDM	różnica	2Q'19P konsensus	różnica
Przychody	358,8	350,3	-2,4%	361,7	-3,2%	371,9	-5,8%
Wynik brutto na sprzedaży	95,9	69,9	-27,2%	86,1	-18,9%		
EBITDA	67,6	45,3	-33,0%	62,9	-28,0%	72,7	-37,7%
Poliuretany	14,3	8,1	-43,4%	2,5	227,6%		
Chloropochodne	50,8	37,9	-25,3%	49,8	-23,8%		
Inna działalność chemiczna	1,4	1,7	22,4%	2,9	-41,7%		
Energetyka	0,9	-0,8	-	3,8	-		
Pozostałe/korekty	0,3	-1,7	-	3,9	-		
EBITDA Adj.	67,6	44,8	-33,8%	62,9	-28,8%		
EBIT	50,3	21,1	-58,1%	39,4	-46,5%	49,0	-57,0%
Zysk brutto	45,3	13,5	-70,3%	30,6	-55,9%		
Zysk netto	44,2	4,0	-90,8%	27,5	-85,3%	33,5	-87,9%
Marża zysku brutto ze sprzedaży	26,7%	19,9%		23,8%			
Marża EBITDA Adj.	18,8%	12,8%		17,4%		19,5%	
Marża EBIT	14,0%	6,0%		10,9%		13,2%	
Marża zysku netto	12,3%	1,2%		7,6%		9,0%	
P/E 12m		7,8					
EV/EBITDA 12m		6,6					
EV/EBITDA adj. 12m		6,6					

Źródło: BDM, spółka

JSW

Spółka w 2Q'19 miała 2,2 mld PLN przychodów, 442,3 mln PLN EBITDA, 188,2 mln PLN EBIT, oraz 133,3 mln PLN zysku netto. Konsensus wynosił odpowiednio: 2,2 mld PLN, 360,9 mln PLN, 146,1 mln PLN, oraz 110,5 mln PLN zysku netto.

Dom Development

Spółka opublikowała wyniki za 2Q'19.

Dom Development – wyniki 2Q'19 [mln PLN]

	2Q'18	2Q'19	zmiana r/r	2Q'19P BDM	odchylenie	2Q'19 kons. PAP	odchylenie
Przychody	435,7	238,7	-45,2%	207,5	15,0%	207,0	15,3%
Wynik brutto ze sprzedaży	118,1	79,4	-32,8%	51,5	54,2%	-	-
EBITDA	75,3	41,9	-44,4%	10,1	313,8%	17,4	140,7%
EBIT	72,8	38,2	-47,6%	4,1	822,1%	15,6	144,6%
Wynik brutto	72,8	38,4	-47,2%	3,9	883,7%	-	-
Wynik netto	58,8	31,1	-47,2%	3,2	881,2%	12,3	152,5%
marża brutto ze sprzedaży	27,1%	33,3%		24,8%		-	
marża EBITDA	17,3%	17,5%		4,9%		8,4%	
marża EBIT	16,7%	16,0%		2,0%		7,5%	
marża netto	13,5%	13,0%		1,5%		5,9%	

Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka, PAP

BDM:

- Wyniki są słabsze r/r (mniejszy wolumen przekazania), jednak są one zdecydowanie powyżej naszych oczekiwań (gł. przez wyższą marżę brutto niż zakładaliśmy) oraz znacznie lepsze od konsensusu.
- Deweloper wypracował w 2Q'19 ok. 239 mln PLN przychodów, realizując jednocześnie marżę brutto na poziomie 33%. EBITDA spółki wyniosła 42 mln PLN, a zysk netto 31 mln PLN.
- W ujęciu geograficznym, Dom Development wypracował w Warszawie 205 mln PLN przychodów, przy marży brutto na poziomie 33,7%. W Trójmieście spółka osiągnęła 32,5 mln PLN sprzedaży, realizując rentowność brutto 31,2% (przed alokacją ceny nabycia 38,1%). We Wrocławiu spółka zanotowała 1,3 mln PLN obrotów i niecałe 19% marży.

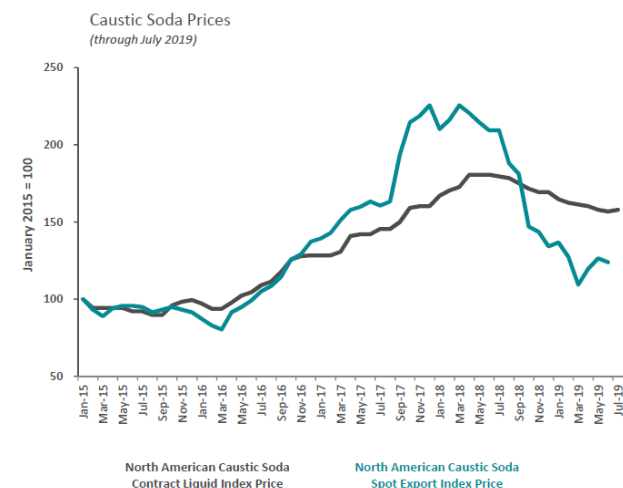
Rynek sody kaustycznej, PCC Rokita

Podsumowanie konferencji amerykańskich producentów sody Olin i Westlake po 2Q'19:

BDM:

Olin (01.08.2019):

- EBITDA w Alkaliach -35% r/r;
- wyraźnie niższe ceny sody (-25% r/r, -3% q/q);
- oczekiwany wzrost cen sody w 3Q'19;
- podtrzymany (obniżony w lipcu) guidance EBITDA na 2019 rok 1075-1175 mln USD (-15/-7% r/r);



- Domestic caustic soda pricing declined further in 2Q19 – albeit at a slower rate
- Export pricing reversed its downward trend in Q2
- Global caustic soda demand dislocations have largely been resolved while restraints on supply – particularly in Latin America – have emerged
- These tightening supply/demand dynamics should lead to caustic soda price improvement in the second half of 2019

Westlake (06.08.2019):

- EBITDA Vinyle -32% r/r;
- ceny sody kaustycznej -8,3% r/r;
- spadek cen sody kaustycznej gł. w eksporcie;
- ceny sody kaustycznej się ustabilizowały w 3Q'19;
- Alunorte zwiększa produkcję aluminium w Brazylii, co poprawi sytuację popytową;
- w lipcu'19 ceny sody +5 USD/t, są perspektywy dalszych podwyżek w 2H'19;
- ceny spotowe w Azji w miesiąc/dwa spadły o ok. 15%;

Budimex

Spółka miała w 2Q'19 1,9 mld PLN przychodów, 61,4 mln PLN EBIT, oraz 43,6 mln PLN zysku netto. Rok temu było to odpowiednio: 2,0 mld PLN, 86,2 mln PLN, oraz 64,7 mln PLN zysku netto.

PGNiG

Spółka planuje prowadzić prace wiertnicze w Polsce na kolejnych 14 otworach w 2H'19. W planach jest także rozwój działalności poszukiwawczo-wydobywczej w Norwegii i Pakistanie.

Na Norweskim Szelfie Kontynentalnym spółka zależna PGNiG Upstream Norway kontynuować będzie jako partner, wydobycie węglowodorów ze złóż Skarv, Morvin, Vilje, Vale i Gina Krog oraz zagospodarowanie złóż Skogul, Ærfugli oraz Duva. Trwa również faza przygotowania koncepcji zagospodarowania złóż Tommeliten Alpha i King Lear.

Ponadto PGNiG UN planuje pozyskanie nowych obszarów koncesyjnych przez udział w corocznych rundach koncesyjnych APA oraz normalnych rundach koncesyjnych (Licence Round) organizowanych co 2-3 lata. Niewykluczone jest pozyskiwanie nowych obszarów koncesyjnych w procesie odkupienia udziałów od innych firm naftowych w obszarach interesujących spółkę (Farm In) lub przez wymianę udziałów pomiędzy własnymi koncesjami, a obszarami interesującymi spółkę (swap, Farm Down).

W Pakistanie w ramach prac rozpoznawczo-eksploatacyjnych zaplanowano ukończenie wiercenia, testy i podłączenie do produkcji otworu eksploatacyjnego Rehman-5 oraz rozpoczęcie wiercenia otworów eksploatacyjnych Rehman-6 i Rizq-3, co będzie się wiązało z zaangażowaniem drugiego urządzenia wiertniczego.

W 2019 r. ma nastąpić również rozpoczęcie wiercenia otworów Rehman-7 (rozpoczęto prace ziemne) oraz Rizq-4. Równoległe do prac wiertniczych, PGNiG prowadzić będzie prace związane z rozbudową mocy instalacji wydobywczych i podłączaniem kolejnych otworów do eksploatacji. Do końca 2019 r. przewiduje się podłączenie odwiertów Rehman-5 oraz Rehman-6.

PGNiG

Spółka ocenia zmianę w procedurach koncesyjnych jako pozytywną i liczy, że pozostałych 9 wniosków koncesyjnych złożonych przez spółkę zostanie rozpatrzonych do 29 sierpnia, wynika z wypowiedzi prezesa Piotra Woźniaka.

PGNiG rozpoczyna 28 sierpnia na Morzu Norweskim, na koncesji PL 838, na prospekcie poszukiwawczym Shrek, swoje pierwsze podmorskie wiercenie w roli operatora.

PGNiG

Spółka spodziewa się, że niski poziom cen gazu ziemnego "jeszcze trochę potrwa".

PGNiG w 2020 roku potrzebuje 39 transportów LNG przez Terminal w Świnoujściu, żeby pokryć zapotrzebowanie i nie kupować, więcej niż to konieczne, gazu rosyjskiego.

PGNiG

PGNiG nie wyklucza, że wzorem ubiegłego roku wypłaci w 2019 roku zaliczkę na poczet przyszłej dywidendy. Zaznaczyli, że żadne decyzje w tej sprawie jeszcze nie zapadły.

PGNiG

Akcjonariusz PGNiG - Skarb Państwa - powołał Romana Gabrowskiego do składu rady nadzorczej spółki. Roman Gabrowski do czerwca był prezesem Tauron Ekoenergia.

JSW

Celem JSW jest rewizja strategii rozwoju z uwzględnieniem spółek zależnych. Spółka poinformowała, że priorytetem w kolejnych latach będzie utrzymanie dotychczasowych oraz zabezpieczenie nowych koncesji wydobywczych, a także ich ekonomicznie uzasadnione udostępnienie.

Celem JSW będzie też osiągnięcie synergii z posiadanymi aktywami. Spółka chce też zbudować mocną pozycję płynnościową przy jednoczesnym uwzględnieniu potrzeb rozwojowych.

Wśród istotnych dla strategii elementów JSW wymienia także bezpieczeństwo pracowników, ochronę środowiska i zasobów naturalnych, R&D oraz relacje ze stroną społeczną i pracownikami.

Torpol

Oferta konsorcjum, którego liderem jest Torpol, została ponownie wybrana jako najkorzystniejsza w przetargu na przebudowę infrastruktury kolejowej Elektrowni Ostrołęka C. Wartość oferty netto to 178,8 mln PLN.

Pekao

Banki muszą podążać za postępującymi zmianami, a kluczem do sukcesu są transformacja cyfrowa oraz inwestycje w nowe technologie, ocenił prezes banku Michał Krupiński. Jego zdaniem, polskie firmy powinny współdziałać z Chinami, mogą też wyciągnąć liczne wnioski z rozwoju gospodarki cyfrowej Państwa Środka.

Mówiąc o trendach w światowej gospodarce i bankowości, Michał Krupiński podkreślił, że banki muszą przejść proces transformacji, aby przetrwać zachodzące w globalnej gospodarce zmiany. Jednym z głównych filarów zmiany Pekao jest transformacja cyfrowa. Krupiński przyznał, że bank inwestuje przede wszystkim w pracowników z sektora IT, ponieważ bankowość coraz częściej "odbywa się" za pośrednictwem kanałów elektronicznych, zwłaszcza smartfonów. Bankowi Pekao udało się podwoić liczbę klientów korzystających z nagradzanej aplikacji PeoPay do ok. 1,5 mln.

Zdaniem Krupińskiego, polskie firmy muszą zwrócić się mocniej w kierunku bardziej kapitałochłonnych modeli i inwestować w nowoczesne technologie. Krupiński podkreślił, że proces ten już zachodzi i że polskie firmy z sektora opakowań, przetwórstwa spożywczego, a także niektóre przedsiębiorstwa produkcyjne są liderami implementacji nowoczesnych technologii w Europie. Z kolei Bank Pekao rozwinął ostatnio sektor leasingu. Niestety, postęp następuje wolniej w sektorze MŚP, a transformacja cyfrowa organów rządowych mogłaby dostarczyć potrzebnych bodźców w tym zakresie, podał bank.

Prezes wskazał, że polskie przedsiębiorstwa także muszą przejść transformację cyfrową i przywołał badanie, z którego wynika, że gdyby rodzima gospodarka była zdigitalizowana w stopniu porównywalnym do skandynawskich, wówczas i tak szybki już wzrost gospodarczy Polski zyskałby dodatkowe 1,5%.

Pekao

Szybki wzrost sprzedaży dóbr trwałych w lipcu świadczy o utrzymywaniu się bardzo dobrych nastrojów konsumentów; w kolejnych miesiącach ich siła nabywcza będzie wspierana rozszerzonym programem 500+, co podtrzyma wysoką dynamikę sprzedaży - uważa ekonomista z Pekao Piotr Piękoś.

Zwrócił uwagę, że zgodnie z oczekiwaniami, niski poziom czerwcowej dynamiki sprzedaży był w głównej mierze uwarunkowany czynnikami przejściowymi i lipiec przyniósł powrót do wyższych poziomów. "W kolejnych miesiącach siła nabywcza konsumentów dostanie dodatkowe wsparcie w postaci rozszerzenia programu 500+, co będzie podtrzymywać wysoką dynamikę sprzedaży" - wskazał.

Jego zdaniem opublikowane w czwartek dane nie mają istotnego wpływu na perspektywy krajowej polityki pieniężnej. "W świetle komunikacji Rady Polityki Pieniężnej podtrzymujemy scenariusz stabilizacji kosztu pieniądza co najmniej do końca 2020 r. (stopa referencyjna: 1,5%)" - dodał.

Elektrobudowa

Elektrobudowa miała 239,8 mln PLN jednostkowych przychodów i 34,1 mln PLN straty netto w 1H'19 podała spółka w dokumencie obejmującym ramowy plan finansowania, powołując się na wstępne dane.

Według spółki, kluczowym czynnikiem wpływającym na wyniki finansowe jest obecna złożona sytuacja w zakresie płynności finansowej i dostępu do finansowania zewnętrznego oraz gwarancji bankowych. Wpływa to w szczególności na możliwość pozyskiwania nowych zleceń, a w zakresie już realizowanych kontraktów na optymalne zarządzanie procesem zakupowym - ze względu na brak możliwości wykorzystania pełnego zakresu instrumentów finansujących zakupy - ubezpieczenie kredytu kupieckiego, gwarancje zapłaty i akredytywy, znaczącemu ograniczeniu uległa baza potencjalnych dostawców materiałów i usług. Należy zwrócić również uwagę na specyficzne dla branży regulacje prawne, dotyczące solidarnej odpowiedzialności zamawiającego za zobowiązania wobec podwykonawców, co przenosi się bezpośrednio na ewentualną konieczność prefinansowania przez spółkę znaczącej części realizowanych kontraktów. Wypłata wynagrodzenia dla spółki jest w tym wypadku warunkowana wcześniejszym uregulowaniem zobowiązań wobec wszystkich podwykonawców - w przypadku ograniczonego dostępu do zewnętrznych źródeł finansowania istotnie ogranicza to możliwości realizacyjne (zakres podzlecanych robót), a w skrajnych przypadkach oznacza przesunięcia sprzedaży już zrealizowanych usług do czasu uregulowania wszystkich zobowiązań wobec podwykonawców.

Elektrobudowa podała też, że zamówienia pozyskane w okresie miały wartość 214,3 mln PLN.

Elektrobudowa

Spółka chce we wrześniu pozyskać około 18 mln PLN dłużnego finansowania pomostowego, a następnie możliwe będą dwie emisje akcji: jedna o wartości 8-10 mln PLN dla dotychczasowych akcjonariuszy i 30-60 mln PLN dla inwestora branżowego.

Elektrobudowa

Elektrobudowa, w związku z zamiarem podjęcia dyskusji z wybranymi inwestorami nt. oczekiwanej, przyszłej sytuacji finansowej oraz operacyjnej, zakończyła pierwszy wstępny etap analiz w wyniku czego przyjęty został dokument obejmujący ramowy plan finansowania spółki.

Bank Handlowy

Bank Handlowy ocenia, że znaczący wzrost odpisów w bankowości instytucjonalnej, zanotowany w 2Q'19 jest zdarzeniem jednorazowym, odbiegającym od długoterminowego trendu, wynika z wypowiedzi prezesa Sławomira Sikory.

"Nasze modele ryzyka zakładają, że raz na 10 lat może się zdarzyć coś, co odbiega od trendu. To jest przypadek z segmentu middle market, który stanowi 26% portfela bankowości instytucjonalnej. Poza tym zdarzeniem jednorazowym nie widzimy trendu, który by nas niepokoił" - powiedział prezes.

Koszt ryzyka (uśredniony za ostatnie 12 miesięcy) w bankowości instytucjonalnej wyniósł 45 pb na koniec 2Q'19 wobec -6 pb za rok 2018 r.

"Na pewno w kosztach ryzyka mamy dużą zmienność. Przez ostatnie 9 lat to faluje, i to głównie efekt tego, co dzieje się w middle market. Myślę, że ten 45 punktowy koszt ryzyka jest wyższy niż nasz trend" - powiedział Sikora.

Prezes poinformował, że z punktu widzenia biznesu instytucjonalnego pod względem wolumenów nie widzi negatywnych trendów. "Kilku klientów korporacyjnych dokonało spłat pojedynczych kredytów. Wolumeny wzrosły o 6% r/r, podobnie jak w sektorze" - powiedział Sikora.

PKP Cargo

Po wynikach 1H'19 PKP Cargo podtrzymało całoroczną prognozę EBITDA, opiewającą na 1,2 mld PLN.

PKP Cargo

PKP Cargo przewiduje, że od 4Q'19 rozpocznie się górka przewozowa kruszyw, która powinna potrwać przynajmniej 3 lata. Grupa pracuje nad dojściem do 5% rentowności netto w bieżącym roku - wynika z wypowiedzi prezesa spółki Czesława Warszewicza.

Dodał, że grupa PKP Cargo jest przygotowana do zwiększonych przewozów.

PKP Cargo

Czeska spółka AWT, która należy do PKP Cargo, po raz pierwszy od przejęcia nad nią kontroli przez polskiego przewoźnika zanotowała dodatni wynik finansowy. Za 1H'19. było to 5 mln PLN.

PKP Cargo

Konsolidacja terminali przeładunkowych należących do PKP Cargo przebiega dynamicznie i sprawnie - poinformował prezes Warszewicz. Dodał, że w najbliższym czasie będzie przyjęty plan połączenia terminali. Przypomnił, że w strukturze spółki znajduje się 27 terminali.

"Po przekształceniu i zbudowaniu jednolitej struktury organizacyjnej będziemy największym podmiotem terminalowym w Polsce i jednym z największych w Europie. Ma to poprawić naszą konkurencyjność w ofercie przewozów intermodalnych" - stwierdził prezes.

KGHM

KGHM widzi jeszcze możliwości optymalizacji w chilijskiej kopalni Sierra Gorda. Po 1H'20 zdecyduje, czy konieczne będą większe inwestycje w celu dalszego wzrostu produkcji - poinformował prezes KGHM Marcin Chłudziński.

Pytany, czy Sierra Gorda wymagać będzie dokapitalizowania, odpowiedział: "Ewentualne dokapitalizowanie Sierra Gorda zależy od ceny miedzi na rynkach. W 1H'19 dawaliśmy sobie radę bez większych transferów finansowych. Naszym celem jest jak najmocniejsze ograniczanie transferów finansowych ze spółki matki".

KGHM

KGHM podtrzymuje cele budżetowe na 2019 rok, nie widzi zagrożenia dla realizacji planów rocznych mimo niekorzystnego trendu na cenach miedzi - poinformował prezes KGHM Marcin Chłudziński.

Wskazał, że konsensus rynkowy przewiduje teraz średnią cenę miedzi na ten rok w okolicach 6 tys. USD/t. Poinformował też, że spółka nie widzi żadnych niepokojących trendów na wolumenie sprzedaży metali.

Prezes ocenił, że koszty w grupie KGHM są pod kontrolą.

Play

Play ma 7,4 tys. stacji na koniec 1H'19, wobec 7,0 tys. rok wcześniej, poinformował CTO Play Michał Ziółkowski.

"Uważamy, że budujemy najlepszą sieć. Mamy średnią 6,7 kombinacji częstotliwości na stację. Wysokość i lokalizacja wież pozwala na wyższe zawieszenie anten, a lokalizacje wybierane są pod usługi data i blisko populacji, aby jakość łącza była jak najlepsza. Jako jedyny operator zakończyliśmy pełne wdrożenie projektu synchronizacji czasu. Jest to element wymagany do uruchomienia 5G i umożliwia takie funkcjonalności jak chociażby współdzielenie, czy doagregowywanie pasm" - dodał CTO Play.

Wskazał, że ponad 90% stacji w miastach podłączonych jest do sieci szkieletowej łączami o dużej przepływności min 1Gb/s. Zasięg LTE operatora wynosi po 1H'19 98,1%. Operator zanotował w 1H'19 wzrost transmisji danych o ponad 30% r/r.

"Według lipcowych wyników Speedtest Play jest liderem tych testów, a udaje się nam to osiągnąć przy konsumpcji danych, stawiających nas na 7 miejscu w Europie, co oznacza że sieć Play jest mocno zaangażowana przez klientów" - wskazał Ziółkowski.

Dodał ponadto, że 5G Ready ma obecnie zasięg 14% populacji i 24% stacji i jest stale rozwijana. W kwestii wdrażania 5G, CTO operatora wymienił przeprowadzenie testów w Toruniu, gdzie Play "jako pierwszy operator daje przetestowanie 5G w rzeczywistych warunkach". Przypomniał umowę z Legią, na podstawie którego stadion klubu ma być jednym z pierwszych stadionów 5G w Europie. Na początku sierpnia Play dodał do oferty smartfon 5G od Huawei.

Play

Play podtrzymuje cel łącznie 9,5 tys. stacji swojej sieci na koniec 2021 roku, poinformował CTO Play Michał Ziółkowski.

"Chcemy doprowadzić do takiego stanu, że będziemy całkowicie niezależni. Do końca 2021 realizujemy projekt, dzięki któremu jakość naszej sieci będzie jeszcze istotnie zwiększona. Podtrzymujemy osiągnięcie łącznie 9 500 stacji. To oznacza, że mamy jeszcze ok. 2 200 nowych lokalizacji do uruchomienia" - powiedział Ziółkowski.

"Warto zaznaczyć, że fizycznie nasze zespoły wybudują więcej stacji w związku z faktem, że część starych masztów będziemy likwidować i budować nowe na ich miejsce" - dodał CTO Play.

Mostostal Zabrze

Mostostal Zabrze zakłada, że proces scalenia akcji w stosunku 2:1 zakończy się najpóźniej na początku października br. poinformował prezes Dariusz Pietyszuk.

Dodał, że ten proces jest niezbędny ze względu m.in. na ograniczenia statutowe wielu funduszy, które nie mogą inwestować w akcje o wartości poniżej 50 gr. za sztukę. Zdaniem przedstawicieli spółki, po scaleniu akcji przejście do notowań ciągłych będzie już tylko formalnością.

Wśród korzyści scalenia akcji spółka wymienia także wyjście z segmentu listy alertów, uniknięcie zawieszenia notowań spółki, możliwość ponownego "pokrycia analitycznego", czy eliminacja czynników wpływających na brak zainteresowania instytucji finansowych i możliwość wydawania ponownych rekomendacji.

Mostostal Zabrze

Portfel zamówień grupy Mostostalu Zabrze wynosi 395,2 mln PLN według stanu na koniec lipca 2019 r., a szacowana wartość kontraktów do pozyskania wynosi 234,6 mln PLN. Pod koniec roku spółka planuje także przedstawić nową strategię rozwoju.

Największy udział w portfelu wśród podpisanych kontaktów ma segment budownictwa ogólnego i inżynierskiego i wynosi 178,2 mln PLN, ale do pozyskania pozostało ok. 12,9 mln PLN. Natomiast w segmencie działalności montażowo-produkcyjnym spółka ma odpowiednio: 157,2 mln PLN i 138,9 mln PLN, co oznacza, że łącznie to ten segment będzie miał ostatecznie największy udział w portfelu.

Spółka podała także, że w segmencie konstrukcje maszynowe kontrakty podpisane mają wartość 54,4 mln PLN, a szacowana wartość kontraktów do pozyskania to 80 mln PLN. Ostatni segment - projektowania i usługi inżynierskie ma odpowiednio: 5,4 mln PLN i 2,8 mln PLN.

Prezes zwrócił uwagę, że ponownie w grupie rośnie udział eksportu w przychodach i po 2Q'19 wyniósł on 36%. "To są projekty o wyższej rentowności i biorąc pod uwagę obecny portfel zamówień, jak i możliwości pozyskania kolejnych kontraktów za granicą, to udział eksportu w przychodach w naszej ocenie wzrośnie do co najmniej 40%" - poinformował prezes Pietyszuk.

"Dążymy do tego, aby marża brutto całego portfela była powyżej 10%, co możemy osiągnąć m.in. przy rosnących zamówieniach z zagranicy" - podkreślił. Prezes zapowiedział także, że po zakończeniu obecnie trwającej reorganizacji i zmian w grupie będzie chciał przedstawić nową strategię.

Mostostal Zabrze	Spółka podtrzymuje, że wyniki w 2019 roku powinny być porównywalne w stosunku do roku poprzedniego. Poziom sprzedaży z kolei powinien być wyższy. Podtrzymano, że spółka zamierza rozwijać się na rynkach Europy Zachodniej.
Mostostal Warszawa	Oferta Mostostalu Warszawa za 199,9 mln PLN brutto została wybrana jako najkorzystniejsza w przetargu Urzędu Marszałkowskiego Województwa Zachodniopomorskiego na zaprojektowanie i wykonanie robót budowlanych w Szczecinie. Termin realizacji zadania to 33 miesiące.
GTC	Spółka rozważa emisję obligacji o wartości do 220 mln PLN celem refinansowania obecnego zadłużenia. GTC ocenia, że w ciągu najdalej 12 miesięcy będzie miało możliwość rozpoczęcia sześciu projektów biurowych mających dać ok. 143 tys. m ² powierzchni najmu. Po uzyskaniu pozwoleń spółka będzie podejmowała decyzje o uruchamianiu poszczególnych budów.
Benefit Systems	Spółka w 2Q'19 miała 377,8 mln PLN przychodów, 48,1 mln PLN EBITDA, oraz 39,9 mln PLN zysku netto. Konsensus wynosił odpowiednio: 380 mln PLN, 51,5 mln PLN, oraz 22,4 mln PLN.
ES-System	Spółka w 2Q'19 miała 53,3 mln PLN przychodów, 2,8 mln PLN EBIT, oraz 2,4 mln PLN zysku netto. Rok temu było to odpowiednio: 49,7 mln PLN, 3,8 mln PLN, oraz 3,5 mln PLN zysku netto.
ES-System	ES-System zakłada dalszy utrzymanie wzrostu sprzedaży krajowej i co najmniej jednocyfrowy wzrost sprzedaży eksportowej w 3Q'19.
Konsorcjum Stali	Spółka miała w 2Q'19 425,4 mln PLN przychodów, 4,2 mln PLN EBIT, oraz 2,5 mln PLN zysku netto. Rok temu było to odpowiednio: 450,8 mln PLN, 9,2 mln PLN, oraz 5,7 mln PLN zysku netto.
Tarczyński/ ZM Henryk Kania	Tarczyński złożył warunkową ofertę nabycia zorganizowanej części przedsiębiorstwa ZM Henryk Kania. Tarczyński poinformował, że zainteresowany jest wstępnie przejęciem majątku restrukturyzowanej spółki ZM Henryk Kania w sytuacji, w której trwające postępowanie restrukturyzacyjne nie doprowadzi do wypracowania lepszego rozwiązania mającego na celu zaspokojenie jej interesariuszy, w tym głównie jej pracowników i wierzycieli. Złożona oferta ma charakter wstępny i warunkowy, tzn. jest uzależniona od spełnienia szeregu warunków zewnętrznych (niezależnych od spółki), typowych dla tego typu transakcji. Ewentualna realizacja transakcji będzie możliwa dopiero po spełnieniu tych warunków.
ZM Henryk Kania	Zakłady Mięsne Kania złożyły wniosek do KNF wniosek o wszczęcie postępowania wyjaśniającego mającego na celu zbadanie potencjalnego naruszenia przez spółkę Tarczyński przepisów dot. manipulacji cenami instrumentów finansowych W opinii ZM Kania, pismo Tarczyńskiego nie stanowi ważnej oferty. Została ona bowiem skierowana do nadzorca sądowego, a do nie zarządu spółki Zarząd Kania tłumaczy, że na sprzedaż aktywów spółki wyraził zgodę może wyłącznie zarząd po uzyskaniu stosownej zgody ze strony akcjonariuszy spółki oraz rady wierzycieli. Zarząd Kania ocenia, że opublikowanie przez Tarczyńskiego informacji o złożeniu warunkowej oferty powoduje wywołanie w opinii publicznej mylnego wrażenia, że postępowanie restrukturyzacyjne będzie umorzone, a następnie zostanie dokonana sprzedaż przedsiębiorstwa. Prowadzi to do wprowadzenia uczestników rynku, inwestorów oraz opinii publicznej w błąd na temat prawnego charakteru złożonej ofert.
ZM Henryk Kania	Zarząd spółki Zakłady Mięsne Henryk Kania złożył w czwartek do nadzorca sądowego wniosek o zwołanie rady wierzycieli, która ma zdecydować w sprawie wydzierżawienia majątku produkcyjnego spółce celowej HK Trade W uzasadnieniu wniosku do nadzorca sądowego zarząd wskazał, że udało się spółce uzgodnić warunki dzierżawy przedsiębiorstwa oraz współpracy spółki celowej z dostawcami towarów oraz odbiorcami produktów.

Aplisens

Aplisens przewiduje, że skonsolidowane przychody ze sprzedaży spółki w 2019 roku prawdopodobnie nie osiągną zakładanego w strategii poziomu ok. 120 mln PLN, na pewną będą natomiast wyższe niż rok wcześniej, poinformował prezes Żurawski.

Przyznał jednocześnie, że jeśli chodzi o zysk netto, to będzie on w 2019 roku bardziej płaski niż przychody, podobnie jak to miało miejsce w 1H'19.

"Zakładamy, że w skali całego roku skonsolidowane przychody w Polsce wzrosną o kilkanaście procent, wobec zakładanych w strategii 8-9%, głównie dzięki konsolidacji spółki Czach-Pomiar, której przychody w 1H'19 wyniosły 4,7 mln PLN. W krajach WNP spodziewamy się, że będzie lekki plus, ale niewiele większy niż po 1H'19, kiedy było to 0,2%. Wyraźnie widać za to kryzys na rynku Unii Europejskiej, szczególnie w Niemczech. 2H'19 będzie słabsze i cały rok będzie raczej płasko, wzrost rzędu 13% po 1H'19 jest nie do utrzymania, bo wynika z dużych kontraktów z lat poprzednich, które się zakończyły" - dodał prezes.

Jego zdaniem, najtrudniej przewidywać pozostałe rynki, wśród których do najważniejszych należą Korea Południowa, Chile, Turcja, Pakistan i Tajwan, bo jeden duży temat może tu wiele zmienić. "Zakładamy jednak, że zgodnie ze strategią wzrost w 2019 roku wyniesie tu ok. 20%, choć równie dobrze może być mniejszy" - powiedział Żurawski.

Aplisens

Aplisens przewiduje nakłady inwestycyjne na poziomie około 9 mln PLN w skali całego 2019 roku.

Najważniejszą realizowaną inwestycją jest stanowisko do produkcji przepływomierzy w Radomiu, której łączna wartość to 10 mln PLN, z czego 9,5 mln PLN zostało już zrealizowane. „Zakładamy, że inwestycja wystartuje ostatecznie pod koniec 2019 roku. To inwestycja w przyszłość, która nie od razu przełoży się na znaczący wzrost przychodów” - poinformował prezes.

Zapowiedział też w 2H'19 podwojenie nakładów na badania i rozwój, które w 1H'19 wyniosły blisko 1,1 mln PLN. "Najważniejsze wydatki w tym obszarze dotyczą wdrożenia do produkcji przetwornika ciśnienia, który pozwoli na dopuszczenie na rynek amerykański. Trwa to dłużej niż zakładaliśmy, realnie termin wejścia do USA to połowa 2020 roku, ale efekt skali sprzedaży nie będzie jeszcze w przyszłym roku widoczny w przychodach, to kwestia kolejnych lat" - zaznaczył Żurawski.

Aplisens

Spółka zakłada przeprowadzenie skupu akcji własnych o łącznej wartości do 11 mln PLN w 2H'19 (najprawdopodobniej zostanie od przeprowadzony w 4Q'19)".

Kwota do 8 mln PLN przeznaczona jest na zakup akcji własnych w celu ich umorzenia, a kolejne 3 mln PLN z przeznaczeniem na system motywacyjny.

Zapowiedziano również, że podobnie jak w poprzednich okresach, w 1Q'20 zostanie opublikowana nowa strategia spółki, obejmująca okres 2020-2022.

GPW

Narodowe Centrum Badań i Rozwoju przyznało GPW dofinansowanie z funduszy unijnych na prace badawczo-rozwojowe związane z budową systemu GPW Data. Budżet projektu szacowany jest na około 8,3 mln PLN, z czego 4,2 mln PLN będzie pochodzić z dofinansowania przez NCBR. Wdrożenie projektu planowane jest na 2H'21.

Budimex

Budimex rozpoczął program Hello ICE, w ramach którego stworzona zostanie mapa niebezpiecznych miejsc, odbędą się lekcje o bezpieczeństwie, a dzieci ze szkół podstawowych otrzymają odbłaskowe karty ICE (In Case of Emergency). Program został objęty patronatem Ministerstwa Infrastruktury.

Asseco Poland

Asseco Data Systems wprowadza na rynek kompleksową ofertę chmurową pod marką "Cloud by Asseco". Chce wejść do grona liderów w dziedzinie usług cloud w najbliższych latach.

Sare

Sare planuje zmienić nazwę na Digitree Group, podała spółka. Zmiana podyktowana jest intensywnym rozwojem usług grupy w kierunku kompleksowej realizacji działań dla klientów, opartych na digital marketingu. O zmianie nazwy zadecyduje nadzwyczajne walne zgromadzenie akcjonariuszy spółki zwołane na 30 września 2019 r.

ING

Dane GUS o sprzedaży detalicznej potwierdzają wzrost konsumpcji w 3Q'19 zbliżony do 5% w ujęciu rocznym - uważa Jakub Rybacki z ING Banku Śląskiego. Ten scenariusz wspierają m.in. rozszerzenie programu 500+ czy wzrost liczby wyjazdów turystycznych - dodał.

"Dynamika sprzedaży detalicznej wzrosła w lipcu z 3,7 proc. do 5,7 proc. r/r w ujęciu realnym. Wysoka aktywność widoczna była zarówno wśród zakupów bieżących, jak i dóbr trwałych" - poinformował.

Zwrócił uwagę na dwucyfrowy, 11,4% wzrost sprzedaży w sklepach niewyspecjalizowanych (np. dyskontach, hipermarketach). Równie silne wyniki - jego zdaniem - widoczne były wśród zakupów RTV & AGD (15,9%). Wysoki wzrost, zważywszy na negatywne efekty statystyczne zanotowała również sprzedaż samochodów (7,3%).

- Mercor** Akcjonariusze Mercora zdecydują na walnym zgromadzeniu, zwołanym na 26 września 2019 r., o przeznaczeniu całego zysku za rok obrotowy 2018/2019 (1 kwietnia 2018 - 31 marca 2019) w wysokości 13,1 mln PLN, na kapitał zapasowy, wynika z projektów uchwał.
- Ciech** Akcjonariusze Ciechu zdecydowali na walnym zgromadzeniu spółki o niewypłaceniu dywidendy z zysku za 2018 rok, wynoszącego 270,6 mln PLN.
- Sfinks** Do zarządu spółki wpłynęła rezygnacja Sławomira Pawłowskiego z pełnienia funkcji wiceprezesa zarządu Sfinks Polska oraz z członkostwa w zarządzie.

Ponadto Piotr Kamiński zrezygnował z funkcji członka rady nadzorczej Sfinks Polska, a Artur Gabor złożył rezygnację z zasiadania w radzie nadzorczej spółki.
- Ursus** Nadzorca sądowy postanowił o umorzeniu przyspieszonego postępowania układowego prowadzonego wobec Ursusa. W odrębnym komunikacie Ursus poinformował, że Sąd Rejonowy Lublin-Wschód odmówił otwarcia przyspieszonego postępowania układowego wobec spółki zależnej Ursus Bus.
- OT Logistics** OT Logistics złożyło powództwo przeciwko Allianz ZB d.o.o. (AZ) przed Stałym Sądem Arbitrażowym w Zagrzebiu.
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółki, PAP